

“Samen in de markt”



AFSPRAKEN, BETROUWBAAR, EERLIJK, HANDELAAR, CORRECT, FAMILIEBEDRIJF, VERTROUWEN

[illegible]

Introductie	1	pag 04
Al generaties in "het vak"	2	pag 08
De juiste mensen	3	pag 10
Wat wij doen	4	pag 14
Waar staan we voor	5	pag 15
Onze aanpak	6	pag 16
Ons wagenpark	7	pag 18
Klaar voor de toekomst	8	pag 22

INTRODUCTIE

'De Bart Camps varkenshandel company brochure'. Een mond vol, maar voor ons vooral een middel om te laten zien wie wij zijn en waar wij voor staan. Daar gebruiken we graag een aantal pagina's voor, want ons werk is, net als het werk van onze toeleveranciers en afnemers, een veelzijdig vak. Een vak dat zich laat vertellen in woorden, maar misschien vooral ook in beelden.

Het bekende gezegde 'vertrouwen komt te voet en gaat te paard' geldt zeker in onze branche. Het zijn langdurige relaties waar wij onderdeel van uitmaken. Die relaties gaan dikwijls verder dan alleen de transactie. We hebben er allemaal baat bij als iedereen in de keten een goede boterham kan verdienen en extra support krijgt als het een keer iets minder gaat. Daar sta ik met mijn team al jaren voor.

Veel lees- en kijkplezier, wij geven graag een kijkje in onze keuken!

Bart Camps





AL GENERATIES IN “HET VAK”

Het is mooi om in een vak te zitten dat al meerdere generaties door ‘Campsen’ is uitgeoefend. Mijn opa Thei Camps zat al in de veehandel en generaties voor hem ook al. Mijn vader Gradje Camps ging al vanaf zijn veertiende de boer op en startte in 1972 zijn bedrijf in de varkenshandel. De handel zit ons dus echt in het bloed en daarmee ook een enorme kennis van en betrokkenheid bij de markt.

Na mijn studie bedrijfskunde aan de Hogere Agrarische School ben ik ook thuis in de toen nog ‘G. Camps Vee en Varkenshandel’ gekomen. In 2009 heb ik het mooie en gezonde familiebedrijf overgenomen. Sindsdien heb ik het met mijn steeds groter wordende team uit kunnen breiden, waarbij ik continu oog heb gehouden voor de kwaliteit die we samen leveren. Als handelaar moeten wij immers rekening houden met ieders belang in de keten. Dit vraagt om kennis en een goed inschattingsvermogen van iedereen die vanuit Camps betrokken is.



“Betreft een veehandelaar die meedenkt in totaaloplossingen voor zijn relaties.”

*“Andere handelaar dan anderen.
Met Camps hebben we het
vertrouwen in een handelaar die er
ook oprecht voor de boer wil zijn”*



DE JUISTE MENSEN

*“Het mooie materiaal wat ze gebruiken,
de toewijding van de mensen die er
werken met aandacht voor het welzijn
van de dieren en het professionalisme
waarmee ze hun werk uitvoeren.”*

*“Bart is een man met kennis
en ervaring in het vak. Met personeel
dat werkt met hart voor de zaak.
Bart is zelf iemand die laat zien wat
werken is door zelf volop mee te werken
in het reilen en zeilen van het bedrijf.”*

Een mooi en modern wagenpark heeft pas waarde als de juiste mensen ermee werken. Daar nemen wij tijd voor. Wij zijn er dan ook trots op dat wij sinds kort ook erkend SBB leerbedrijf zijn. Deze rol van praktijkopleider vinden wij van groot belang om bij te dragen aan voldoende aanwas van nieuw en goed geschoold personeel voor onze branche.

Nieuwe medewerkers krijgen voldoende ruimte en begeleiding om het vak te leren. Een verantwoordelijk vak, want zij verzorgen het beste vervoer en maken dagelijks de keuze of biggen of vleesvarkens transportwaardig zijn en voldoen aan de kwaliteit die wij aan onze afnemers willen bieden.

Soms hebben ze het vak net als wij al jong geleerd. Van vader op zoon komt ook binnen ons bedrijf voor. Uiteraard is ons personeel code 95-gecertificeerd met bijzondere aandacht voor dierwaardig vervoer en volgen ze met regelmaat bijscholing. De meeste collega's blijven lang bij ons; dat draagt allemaal bij aan het leveren van een constante ervaring aan onze klanten.

TROTS OP HET TEAM DAT ZICH DAGELIJKS INZET VOOR ONZE RELATIES





WAT WIJ DOEN

Ons bedrijf brengt vleesvarkens, vleesbiggen en slachtzeugen op de markt. Wij zijn erg bedreven in de keurmerken “Beter Leven 1-ster” en het “Varken van Morgen” en voeren ook de gangbare concepten van beren/gelten en borgen/gelten. Wij geloven in de kracht van onafhankelijkheid in een tijd waarin de keten steeds belangrijker is geworden. Zo kunnen we steeds de beste afspraken maken voor de bedrijven waar wij zaken mee doen en blijft iedereen scherp.

“Heel waardevol is dat ook in mindere periodes de afzet vrijwel verzekerd is. Bereidheid tot hulp in wat voor vorm dan ook, is groot.”



WAAR WIJ VOOR STAAN

“Hij gaat er helemaal voor om je varkens ondanks dat het soms slecht loopt toch op te halen.”

Ervaren en betrokken personeel

Een modern wagenpark voor hoogwaardig vervoer

Tijdige en correcte betaling met een overzichtelijke afrekening

Heldere en eerlijke afspraken

Persoonlijk en open contact

Een maximale afname- en leveringsinspanning

Het bieden van kwaliteit aan iedereen binnen de keten

ONZE AANPAK



Wij zijn een compacte organisatie en (prijz)afspraken maken we dan ook persoonlijk met elkaar. Dat kan ook niet anders wanneer je staat voor kwaliteit binnen de keten. Wanneer wij kansen zien voor verbetering van het rendement bij klanten waar wij zaken meedoen, zoeken we het gesprek daarover op. Daar worden we allemaal beter van.

Vanuit ons moderne kantoor in Oostrum matchen wij dagelijks vraag en aanbod van de vermeerderders, vleesvarkenshouders en

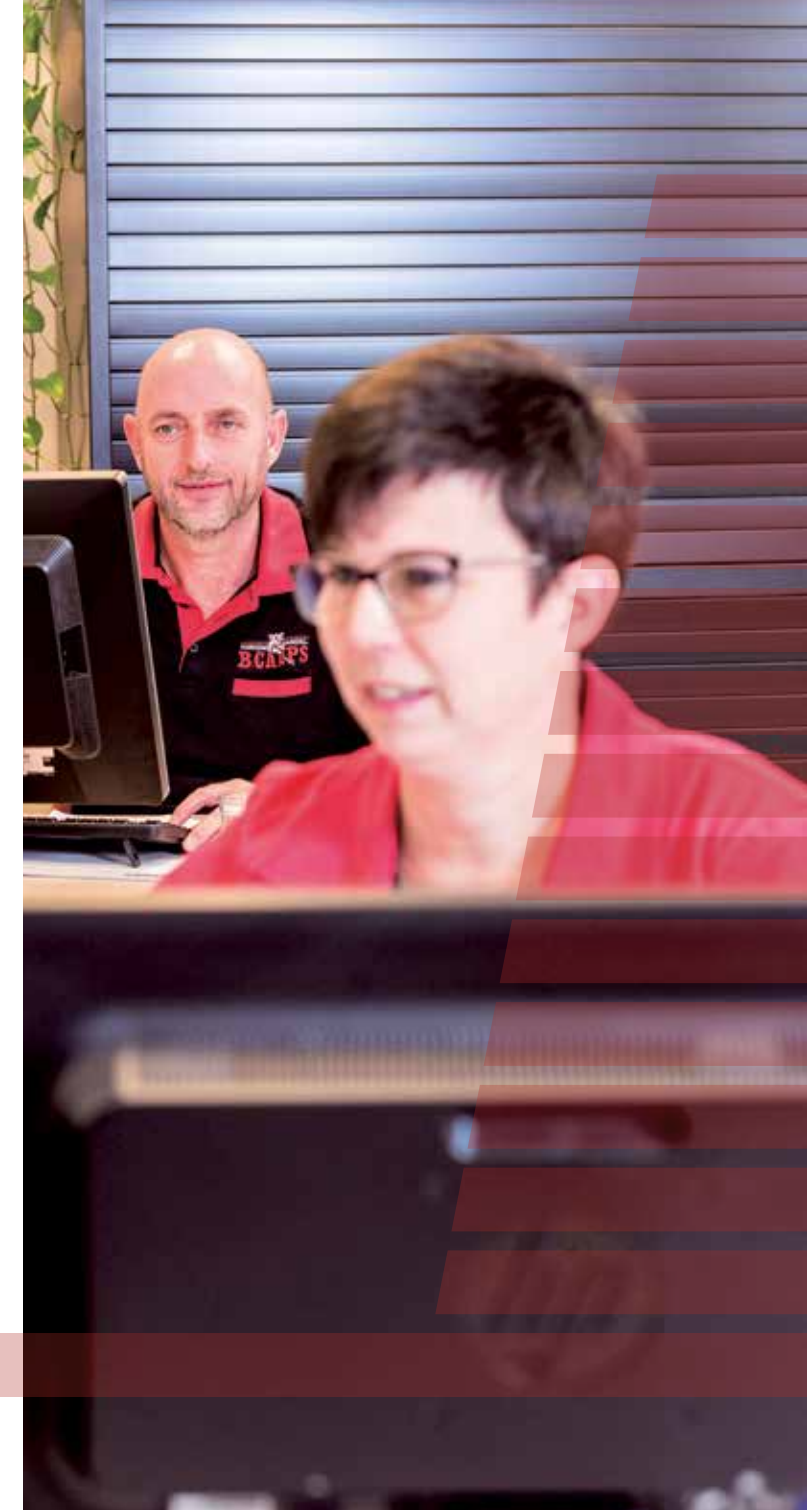
slachterijen waar wij zaken mee doen. Wij gaan hierin voor een maximale afname- en leveringsbetrouwbaarheid. Die puzzel willen wij iedere keer weer oplossen, dat is voor ons een sport.

Na afname en levering verzorgen wij de gehele in- en verkoop en facturering van de geleverde dieren. Ons computersysteem verwerkt de digitaal ontvangen slachtgegevens tot een overzichtelijke, correcte afrekening met duidelijke informatie. Een snelle en correcte betaling hoort daar uiteraard ook bij.

“Persoonlijke benadering en we spreken dezelfde taal.”

“Het blijven handelaren, maar Bart komt zijn woorden en afspraken goed na. Hij heeft verstand van zaken en spart mee over de varkenshouderij. Hij is betrouwbaar en vertelt een eerlijk verhaal.”

“Wij zochten een handelaar in een periode waarin handelaren een overaanbod van biggen kregen. Bart Camps kwam bij ons langs en durfde te zeggen dat hij hoe dan ook onze biggen wilde afnemen, ongeacht of daar dan wel of geen vaste mester achter zou zitten. Hij was de enige die het zo stellig en overtuigd kon brengen.”





ONS WAGENPARK

Ons herkenbare, moderne en goed uitgeruste wagenpark zorgt voor een comfortabele en diervriendelijke wijze van vervoer. Zowel de vleesvarkens als ook de vleesbiggen komen in auto's die daar speciaal voor zijn ingericht. Onze biggenauto's hebben bijvoorbeeld een weegklep, ventilatoren, temperatuurmeter en zelfs een zeef om tijdens het schoonmaken van de auto het water en het zaagsel van elkaar te kunnen scheiden. Daarmee laten we het erf bij onze klanten gemakkelijker opgeruimd achter.



De nieuwste wagens binnen ons wagenpark zijn naast veel praktische zaken ook uitgerust met de modernste ontsmettingsoplossingen. Zo kunnen we de nieuwste auto's verhitten om PRRS af te doden en beschikken ze over ontsmettingsinstallaties om het interieur te desinfecteren. Deze oplossingen zijn trouwens ook prettiger voor onze chauffeurs doordat zij nu niet handmatig met de soms agressieve ontsmettingsproducten hoeven te werken. Een win-winoplossing dus!





KLAAR VOOR DE TOEKOMST



Met ons goed en vakkundig opgeleid team, de rol die wij mogen nemen als SBB erkend leerbedrijf en met ons moderne wagenpark gaan wij goed voorbereid onze toekomst in. Wij gaan ervoor om de al jaren ingezette gestage groei voort te zetten met een team dat hierin meegroeit, voor klanten die bij ons passen. Zo blijven wij samen in de markt staan met oog voor kwaliteit en het rendement binnen de gehele keten.

Spreekt onze aanpak jou aan en wil je meer weten? Wij gaan het gesprek graag aan.

BART CAMPS VARKENSHANDEL - SAMEN IN DE MARKT

